

RESPONSABLE DES VENTES

WACOLS

L'entreprise

Wacols est une start-up dans la Food Tech Française qui met avant l'aspect nutritionnel dans le milieu de la boulangerie. Elle propose une gamme de 4 pains innovants à base de légumes, plantes et super-aliments.

Nous recrutons un commercial à temps plein qui s'occupera essentiellement de la région île-de-France, où sont situés nos clients principaux. Vous êtes passionné(e) par la vente et le challenge, ce poste est fait pour vous !



Région Parisienne
(Cergy Pontoise)



Poste à pouvoir
dès Avril 2021

Vos principales missions seront :

- Identifier et qualifier les leads entrants
- Contacter les prospects pour décrocher des RDV : prospection téléphonique et terrain
- Accompagner, valoriser et vendre nos produits et services auprès de nos prospects/clients
- Négociation et closing des contrats
- Suivi client : gestion de la relation
- Reporting et mise à jour des informations dans le CRM
- Mesurer les taux de conversion pour identifier les axes d'amélioration
- Être force de proposition sur des approches innovantes de prospection



www.wacols.fr



CV et lettre à
envoyer par mail



contact@wacols.fr

Profil recherché :

- Commercial dans l'âme, vous mettez tout en œuvre pour dépasser vos objectifs
- Vous avez envi d'apprendre et de relever des challenges
- Bonne expression orale et écrite
- Goût prononcé pour relever les challenges qui vous sont donnés
- Vous êtes autonome, indépendant

Avantages

- Salaire fixe + variable dé plafonné
- Augmentation du salaire fixe si les objectifs sont atteints



@wacolsfr

