

STAGE GROWTH ACQUISITION



WACOLS

L'entreprise

Wacols est une start-up dans la Food Tech Française mettant en avant l'aspect nutritionnel dans le milieu de la boulangerie. Elle propose une gamme de 4 pains innovants à base de légumes, plantes et super-aliments.

Votre rôle sera de mettre vos compétences au service de notre croissance. Les principaux challenges sont la collecte de données, l'analyse, l'optimisation et l'automatisation. Vous serez en interaction quotidienne avec Vincent en charge des ventes et du Marketing.



Région Parisienne
(Cergy Pontoise)



Poste à pouvoir
dès Avril 2021,
stage de 6 mois

Vos principales missions seront :

- **Lead Generation** : identification et scraping de données pour capter nos cibles et accompagner nos commerciaux dans leur prospection
- **Automatisation** : Travailler sur le funnel d'acquisition client en testant de nouveaux leviers
- **Rétention** : Elaboration d'une stratégie de fidélisation des clients
- **Campagne d'acquisition** : création de campagnes multicanals (linkedin, email, google ads, etc.).
- **Gestion** : analyse de la performance des campagnes, datas sur le trafic actuel, les insights sur le site web, optimisation de la conversion (email/landing page).



www.wacols.fr



CV et lettre à
envoyer par mail



contact@wacols.fr

Profil recherché :

- Tu es passionné(e) de web et de Growth Hacking
- Tu es animé(e) par le goût du challenge
- Excellente capacité rédactionnelle
- Une première expérience en start-up et en vente B2B serait un +



@wacolsfr

Les autres avantages à rejoindre Wacols ?

- Possibilité de télétravail
- L'occasion de découvrir le milieu start-up
- Le réseau de l'incubateur + pépinière
- Gratification + variable sur objectifs selon le profil
- L'opportunité de prendre le lead et mettre en œuvre toutes vos idées

